

変化の時代を、 企業の成長機会へ。

AI時代の変化を読み、御社の強みと掛け合わせ、
「次の一手」を実行可能な事業へ変えます。

トレンドアイデア戦略

ブランディング×
マーケティング

実行伴走



AI活用の時代から、 事業変革の時代へ。

生成AIの進化で、顧客・競合・情報・働き方が変わる

AIツールの導入だけでは、売上も顧客体験も変わらない

自社の強み × 市場の兆し × 実行設計が、成長の鍵になる

導入したかではなく、

「事業に変えられたか」 が差になる。



経営者の「頭の中」を、 実行まで運ぶ人が足りない。

SPARKLEは、構想と現場のあいだをつなぎます。

- 01 見つける 課題の本質と成長機会を見極める
- 02 決める 戦略を整理し、進むべき道を定める
- 03 動かす 実行計画を設計し、現場に落とし込む
- 04 育てる 成果を定着させ、組織の力に変える

“相談相手”で終わらず、
意思決定を前へ進める外部 CXOとして伴走します。



SPARKLEの3つの強み



01

トレンドアイデア戦略

異業種の知見と市場の光を掛け合わせ、
成長アイデアを具体化

02

ブランディング×マーケティング

顧客体験から売上導線まで、
一貫して設計・実行

03

企業の核×時代適応

企業の核を守りながら、
戦略・表現・運用を時代に合わせて更新

アイデアを「事業」に変える 5ステップ



資料作成がゴールではなく、 **事業を前に進めることがゴール。**

“ブランドを整える”から、 “ブランドで事業を動かす”へ。

一般的な支援

ロゴ/VI・CIの設計

ブランドトーンの策定

Web/SNSなど接点の整備

メッセージ/ストーリーの設計



SPARKLEの支援

市場トレンドから機会を発見

突破的なクリエイティブ企画

マーケティング全体戦略の設計

売上・顧客導線へ接続

PM/実行まで伴走支援

未来を形にする、3つの伴走プラン

ただの支援では終わらない。
経営の右腕として、共に未来を創る。

STARTER

月額 **5** 万円～

週1回・1時間

壁打ち

ブランド・マーケ相談

核の言語化

優先順位整理

GROWTH

月額 **15** 万円～

週2回・1回1時間

成長実装伴走

ブランド・マーケ戦略

パーパス設計

新規事業・新商品・サービス提案

EXECUTIVE CXO

月額 **50** 万円～

経営の右腕

経営会議参加

統括PM

新規事業・PM推進

小さく始めて、成果に合わせて支援範囲を広げます。

契約後30日で、 「何をやるか」を見える化。



小さく検証し、成果に応じて支援範囲を拡大。

こんな企業にフィッツします。

中小企業

売上拡大、新商品・新サービス、
AI活用推進を加速したい

老舗企業

企業の核を守りつつ、次世代・海外・
新市場へと進化したい

自治体・地域

地方創生、観光、教育、一次産業を
新しい構想で動かしたい

スタートアップ

仮説検証、初期営業、パートナー開拓を
スピーディに進めたい



やりたいことはある。でも、設計・巻き込み・実行の右腕が必要。

未来の変化を待つのではなく、 御社らしい次の成長を、 一緒につくる。

トレンドを読み、突破的なアイデアを事業へ。

ブランドを整えるだけでなく、

売上と組織の成長につながるまで。

まずは1時間、
御社の未来について話ませんか？

